

9:20~9:25
ご挨拶

【登壇者】

沖縄県知事

玉城 デニー氏



第1部 9:30~10:10

対談講演 地方創生

『コロナ禍における事業承継
問題とM&Aの活用について』

【登壇者】

沖縄銀行 取締役頭取

山城 正保

日本M&Aセンター 代表取締役社長

三宅 卓

第2部 10:15~10:55

講演 沖縄銀行と日本M&Aセンターの
地方創生の取り組み

【登壇者】日本M&Aセンター代表取締役社長 三宅 卓



第3部 講演 / 全30セッション

11:00
~
16:45

(ご希望のセッションを視聴ください)

ROOM 1	ROOM 2	ROOM 3	ROOM 4	ROOM 5
事業承継型M&A A-1 11:00~ いまだからこそ考える、 新しい事業承継のカタチ 日本M&Aセンター 常務取締役 営業本部長 竹内 直樹	急成長を狙う企業のためのM&A A-2 11:00~ 成長企業が、 さらに成長するための戦略 日本M&Aセンター 専務執行役員CCO 中村 利江	M&A法務 A-3 11:00~ 中小企業M&Aの実務と 法改正の影響 日本M&Aセンター 法務室 弁護士 辛嶋 如子 松岡 寛	PEファンド A-4 11:00~ PEファンドのハンズオン経営 日本M&Aセンター 常務取締役 関連事業管理 大槻 昌彦	企業価値評価で会社の健康診断 A-5 11:00~ 今日から始めるM&A準備 株式会社企業評価総合研究所 代表取締役(税理士) 米澤 恭子
後悔を残さない経営 B-1 12:00~ 後悔を残さない経営 ~60代・70代のマネジメント~ 日本M&Aセンター 代表取締役社長 三宅 卓	成長戦略型M&A B-2 12:00~ 最新の成長戦略型M&Aとは 日本M&Aセンター 上席執行役員 成長戦略事業部長 兼 成長戦略部 部長 栗原 弘行	M&A会計税務 B-3 12:00~ 会計税務で見る M&A実務最前線 日本M&Aセンター 取締役 コーポレートアドバイザー統括部長 兼 コーポレートアドバイザー部 部長 熊谷 秀幸	東南アジアM&A B-4 12:00~ 東南アジアM&A最前線 日本M&Aセンター シンガポールオフィス 所長 西井 正博	アフターコロナを生き抜く経営戦略 B-5 12:00~ アフターコロナを生き抜く 企業戦略(仮) 株式会社矢野経済研究所 代表取締役社長 水越 孝様
息子の間かせたいM&A C-1 13:00~ 息子・娘に継がせたいと 悩んでいる経営者のための 「事業承継を考える45分」 日本M&Aセンター コンサルタント戦略営業部 部長 上夷 聡史	買収戦略 C-2 13:00~ 買収戦略の極意 日本M&Aセンター 東日本事業法人チャネル統括部長 川畑 勇人	スポンサー型再生M&A C-3 13:00~ 事業を残す意義と価値 日本M&Aセンター 提携統括事業部 経営支援室 室長 笹 雄一郎 日本M&Aセンター 提携統括事業部 経営支援室 副室長 公認会計士 長坂 晃義	TPM上場 C-4 13:00~ TPM上場で地方から世界へ 日本M&Aセンター 上席執行役員 TOKYO PRO Market事業部長 雨森 良治	上場企業におけるM&A C-5 13:00~ 経営効率を高めよ! 見直しと戦略的なM&Aの推進 日本M&Aセンター 営業本部 成長戦略事業部 企業戦略部(上場会社グループ担当) 部長 西川 大介
スモールM&A革命・Batonz D-1 14:00~ インターネットが起こす! スモールM&A革命 株式会社バトンズ 代表取締役社長 兼 CEO 大山 敬義	PEファンドとの共同経営 D-2 14:00~ 中小企業が輝くための選択肢 日本M&Aセンター 特務推進部 副部長 宮森 智基	ベテラン会計士による 高成約率「案件化」 D-3 14:00~ 「ベストマッチングと高い成約率を 実現させるための案件化とは?」 日本M&Aセンター 常務執行役員 案件管理統括部長 公認会計士 澤村 八大 日本M&Aセンター 案件管理統括部 上席課長(公認会計士) 鈴木 啓太	ファミリーオフィス D-4 14:00~ 一族を幸せにする ファミリーオフィス 株式会社事業承継ナビゲーター 代表取締役社長 蓮見 正純様	スタートアップ ピッチ D-5 14:00~ スタートアップ ピッチ 日本M&Aセンター 取締役 渡部 恒郎 FC今治オーナー 岡田 武史様 他多数登壇
事業承継体験談 E-1 15:00~ 地域密着企業の 事業承継の選択肢 イスミ商事株式会社 会長 岡本 光雄様	成約を成功に導くPMI E-2 15:00~ すべてのM&AにはPMIがある ~成約を成功に導くポイント~ 株式会社日本PMIコンサルティング 代表取締役 竹林 信幸	DX戦略による高確率「マッチング」 E-3 15:00~ 「ITを駆使した新たなマッチングと M&A業界をリードするDX戦略」 日本M&Aセンター データマーケティング部 部長 兼 マッチング管理課 上席課長 青柳 隆司 日本M&Aセンター 上席執行役員 CDO 九鬼 隆剛	サーチファンドが作る未来 E-4 15:00~ 後継者指名型M&Aのマクアケ 株式会社サーチファンド・ジャパン 代表取締役 伊藤 公健様 取締役 塚田 壮一郎様 サチャー 大屋 貴史様	医療・ヘルスケアM&A E-5 15:00~ 令和時代の病院経営と 最新医療M&Aの動向 日本M&Aセンター 医療介護支援部 中小企業診断士 経営学修士 経営学修士(MBA) 加藤 隆之
業界再編【食品】 F-1 16:00~ アフターコロナを生き抜く、 食品関連企業のM&A戦略 日本M&Aセンター 食品業界支援室 室長 江藤 恭輔	業界再編【IT】 F-2 16:00~ IT業界大再編時代に考える M&A2.0 日本M&Aセンター IT業界支援室 室長 竹葉 聖	業界再編【製造】 F-3 16:00~ ものづくり企業経営者のための 事業承継ファーストステップ講座 日本M&Aセンター 製造業界支援室 室長 太田 隼平	業界再編【物流】 F-4 16:00~ 100台の壁を乗り越えろ! 成功している物流企業の M&A戦略とは 日本M&Aセンター 物流業界支援室 室長 山本 夢人	業界再編【建設】 F-5 16:00~ 総合建設業界のM&A ~ゼネコン業界の再編を生き抜く戦術、 気付いたときに自社だけ取り残されない為に~ 日本M&Aセンター 建設・不動産業界支援室 室長 高山 義弘